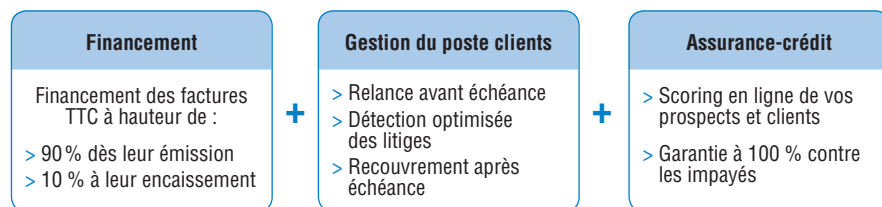


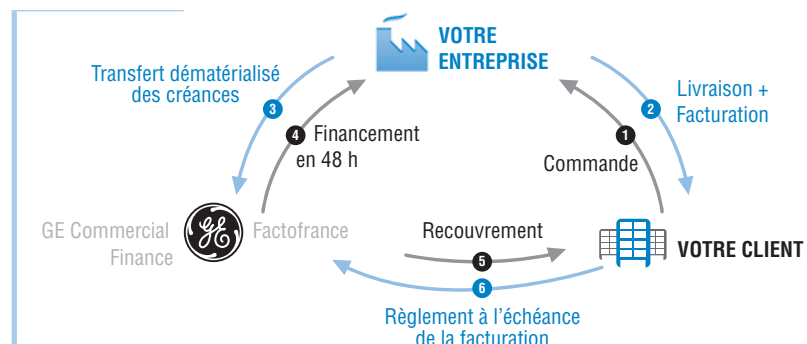
## 1 → PRESENTATION

### 1.1 Trois services proposés :

- **Financement** : il s'agit d'une solution globale qui permet de **mobiliser le poste client** en contrepartie d'un financement à hauteur de l'encours des créances.
- **Gestion du poste clients** : **confier le recouvrement de ses créances** commerciales à GE FactoFrance.
- **Assurance-crédit** : **se couvrir contre le risque d'impayés** du fait des défaillances clients, avec une assurance crédit



### Les Flux



### 1.2 A quelles entreprises s'adresse l'affacturage ?

A toutes à l'exception :

- Des entreprises qui travaillent avec des particuliers
- Des entreprises qui émettent des factures de "situations de travaux" ou "factures intermédiaires"
- Des entreprises qui émettent des "factures intergroupes"

## 2 → MODALITES PRATIQUES :

### 2.1 La mise en place du contrat d'affacturage :

Généralement, un délai de 1 à 2 semaines entre la première rencontre de l'entreprise et le financement des créances.

### 2.2 Les bonnes questions à se poser

#### > les réponses

• Activité = facturation certaine et définitive	Oui
• Qualité de la clientèle	Accord préalable à demander à GE FactoFrance
• Degré de concentration de l'encours clients	Généralement 1/3 maximum
• Nature des besoins de financement	Court terme
• Recouvrement par GE FactoFrance	Oui avec une information donnée par l'entreprise aux clients via la mention de subrogation

**Remarque :** si l'entreprise dispose d'un outil et service de recouvrement performant, la mise en place d'un contrat de type confidentiel dans lequel l'entreprise conserve la relance de ses clients peut s'étudier.

### 2.3 Précautions à prendre pour adapter au mieux l'affacturage pour l'entreprise :

- 1) Connaître le poids du minimum annuel de la commission d'affacturage. Déterminer le champ d'application des clients cédés et garantis, afin de ne pas être pénalisé par le minimum annuel de commission d'affacturage.
- 1) Mesurer l'incidence du niveau du dépôt de garantie sur le coût global du financement. Vérifier que le minimum du fond de garantie qui doit être prévu au contrat s'adapte aux variations saisonnières de votre encours clients.

A défaut le coût réel de l'intervention du factor serait plus important.

## PARTENARIAT GE FACTOFRANCE / CSO

Combien ça coûte chez GE FACTO France ?

Prenons l'exemple d'une entreprise qui réalise un chiffre d'affaires annuel de 2,5 M€ TTC, dont le portefeuille est constitué de 100 clients et dont le délai de règlement client s'élève à 60 jours.

## Solutions fragmentées

(sans affacturage)

- > Assurance crédit = 7 500 €  
(0,30 % du CA)
- > Relances et recouvrement interne  
Charges de personnel  
(20 % d'un temps plein) = 5 000 €
- > Frais de courrier, téléphone = 1 800 €  
(150 € par mois)

Sous total 1 : 14 300 €

- > Frais financiers annuels Euribor  
3 M (Hypothèse 1,2 %) + marge 2 %  
pour l'escompte et 4 % pour le découvert  
et dailly
- > 25 % du poste clients escompté  
104 k€\* 3,2 % = 3 328 €
- > 35 % financés par Découvert et Dailly  
146 k€\* 5,2 % = 7 592 €
- Frais annexes :**
- > 3,5 € x 25 effets / mois
- > 15 € x 4 bordereaux / mois = 3 500 €
- > 1€ x 25 factures / mois
- > 1 % du plus fort découvert

Sous total 2 : 14 420 €  
(3 328 + 7 592 + 3 500)Financement  
disponible

250 000 €

Coût Total  
28 720 €

## Solution globale d'affacturage

(financement, assurance crédit et recouvrement)

- > Commission d'affacturage = 15 750 €  
(0,63 % du CA)

## Assurance Crédit + Recouvrement

Sous total 1 : 15 750 €

- > Frais financiers annuels Euribor  
3 M + marge 2,5 %
- > Financement à 80 % du poste clients  
(Fonds de garantie 10 % + part non  
finançable de 10 % mise en réserve)  
374 k€\* 3,70 % = 13 838 €
- > La ristourne de 1 % obtenue grâce au  
financement supplémentaire disponible de  
83 k€, auprès de 50 % des fournisseurs  
pour paiements anticipés sur 300 k€  
d'achats annuels  
300 k€\* 1 % = (-) 3 000 €

Sous total 2 : 10 838 €  
(13 838 - 3 000)Financement  
disponible

333 000 €

Coût Total  
26 588 €

- > L'affacturage ne coûte pas plus cher.
- > L'affacturage procure plus de financement disponible et colle mieux aux besoins de financement du cycle d'exploitation.



www.jefinancemaPME.com

Premier site de financement en ligne pour les professionnels

Jusqu'à 100 000€ en quelques clics sur internet.



www.jefinancemaPME.com

En partenariat avec

oseo

**Indépendance :**  
Une nouvelle source de  
financement, distincte des concours  
bancaires traditionnels.

**Réactivité :**  
Votre dossier peut être activé en moins  
de trois jours et par la suite vos  
financements transférés en moins  
de 48h.

**Simplicité :**  
Vous accédez directement en ligne à  
une source de trésorerie additionnelle  
basée sur votre poste clients.

Pour les entreprises réalisant un Chiffre d'Affaires compris entre:

100 000€ &amp; 1 000 000€

