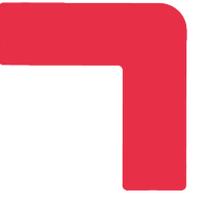


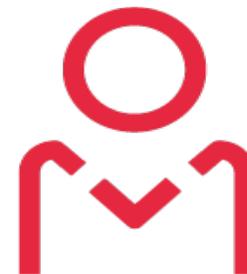


JOURNÉE DE L'INTERNATIONAL

24 NOVEMBRE 2020



Identifiez et accompagnez vos clients à l'international



Alexandre CATTÀ

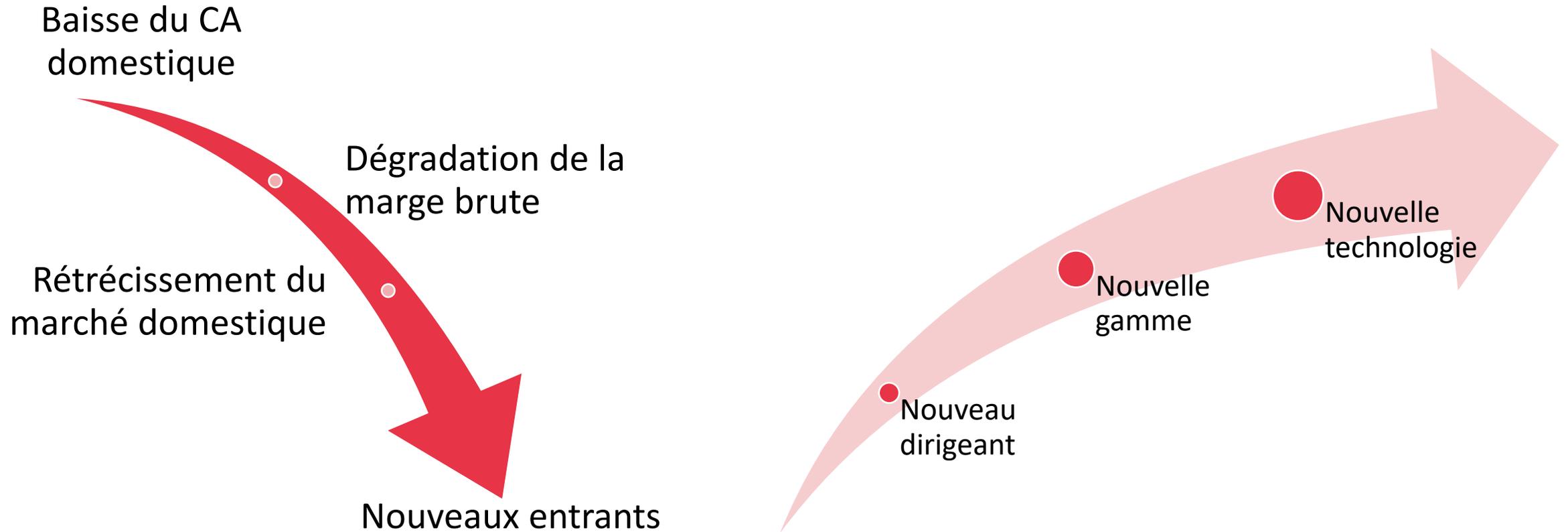
Expert-comptable, membre du Comité Missions internationales de l'Ordre des experts-comptables



Benjamin WEIN

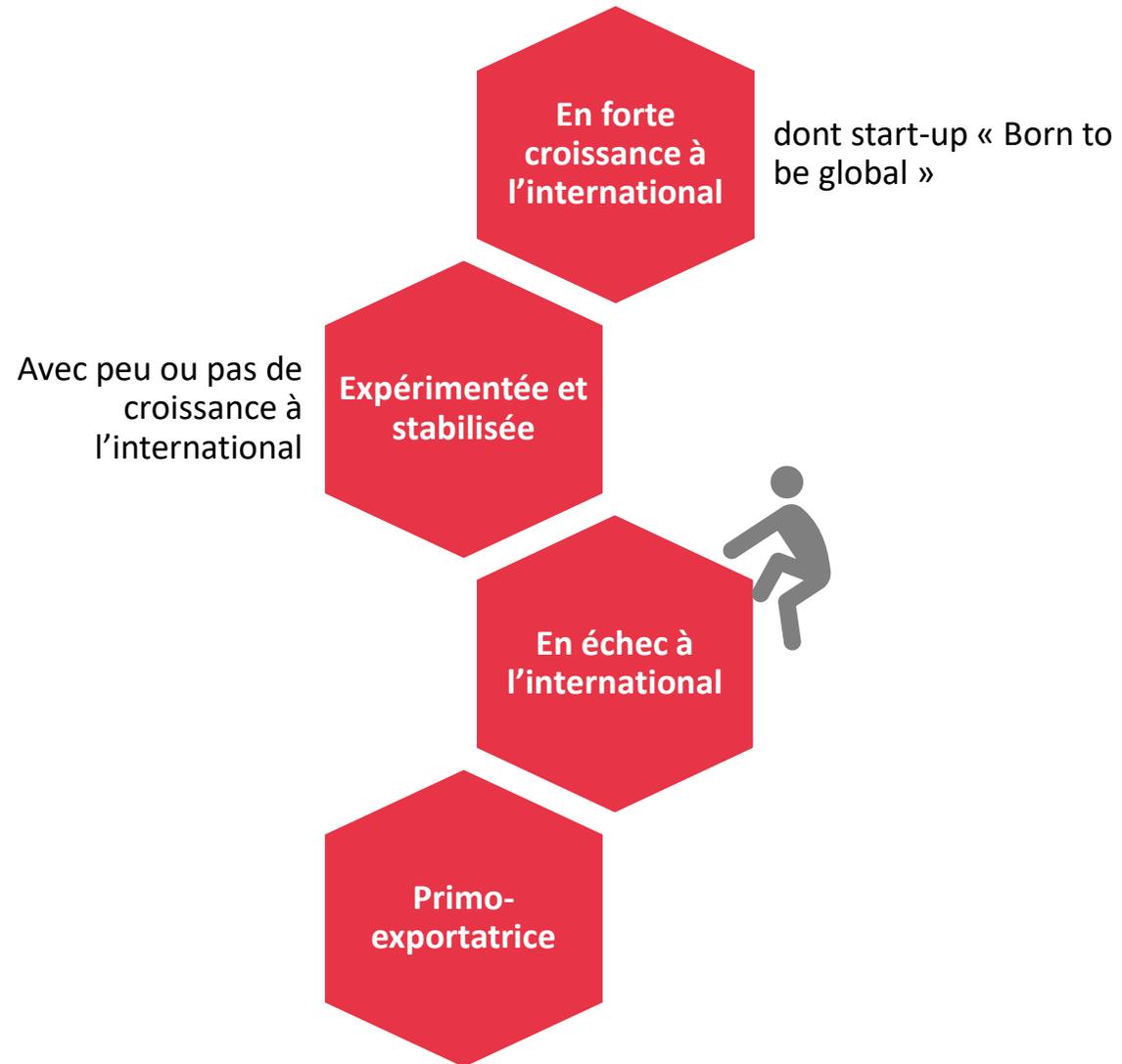
Expert-comptable, membre du Comité Missions internationales de l'Ordre des experts-comptables

Facteurs déclenchants



Identifier les clients

4 profils principaux



La boîte à outils de l'expert-comptable

Autodiagnostic
Export

Fiches pays

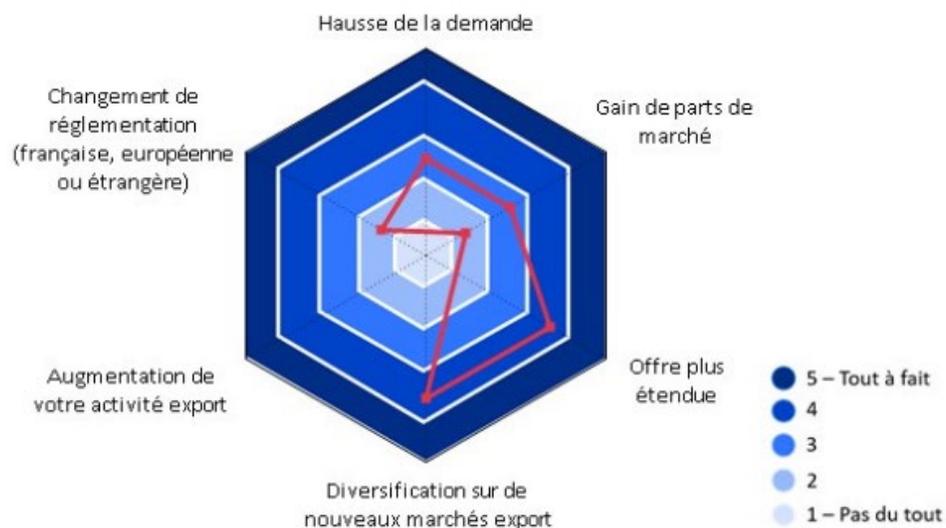
TRIAX®

Diagnostic
Export

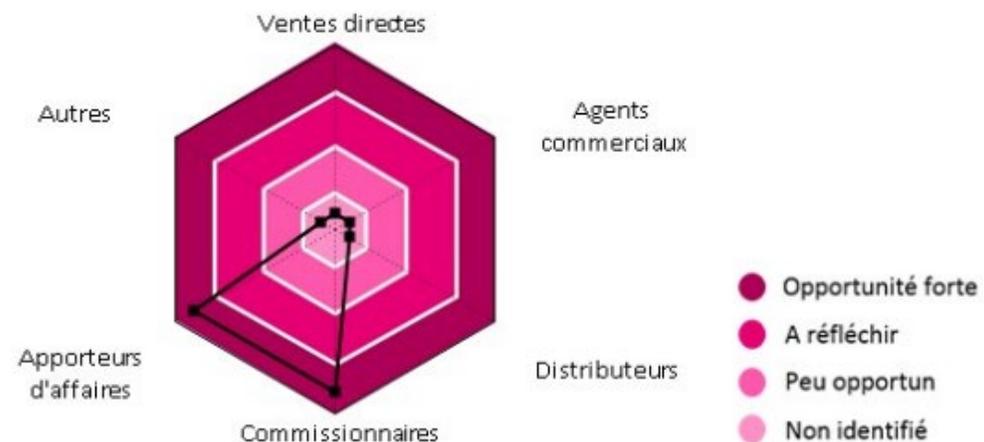
L'autodiagnostic export

- Gratuit
- 10 min

Causes de la hausse du chiffre d'affaires export à 1 an



Vos modes de distribution



<https://extranet.experts-comptables.org/article/export>

Les fiches pays

Environnement politique

Géographie

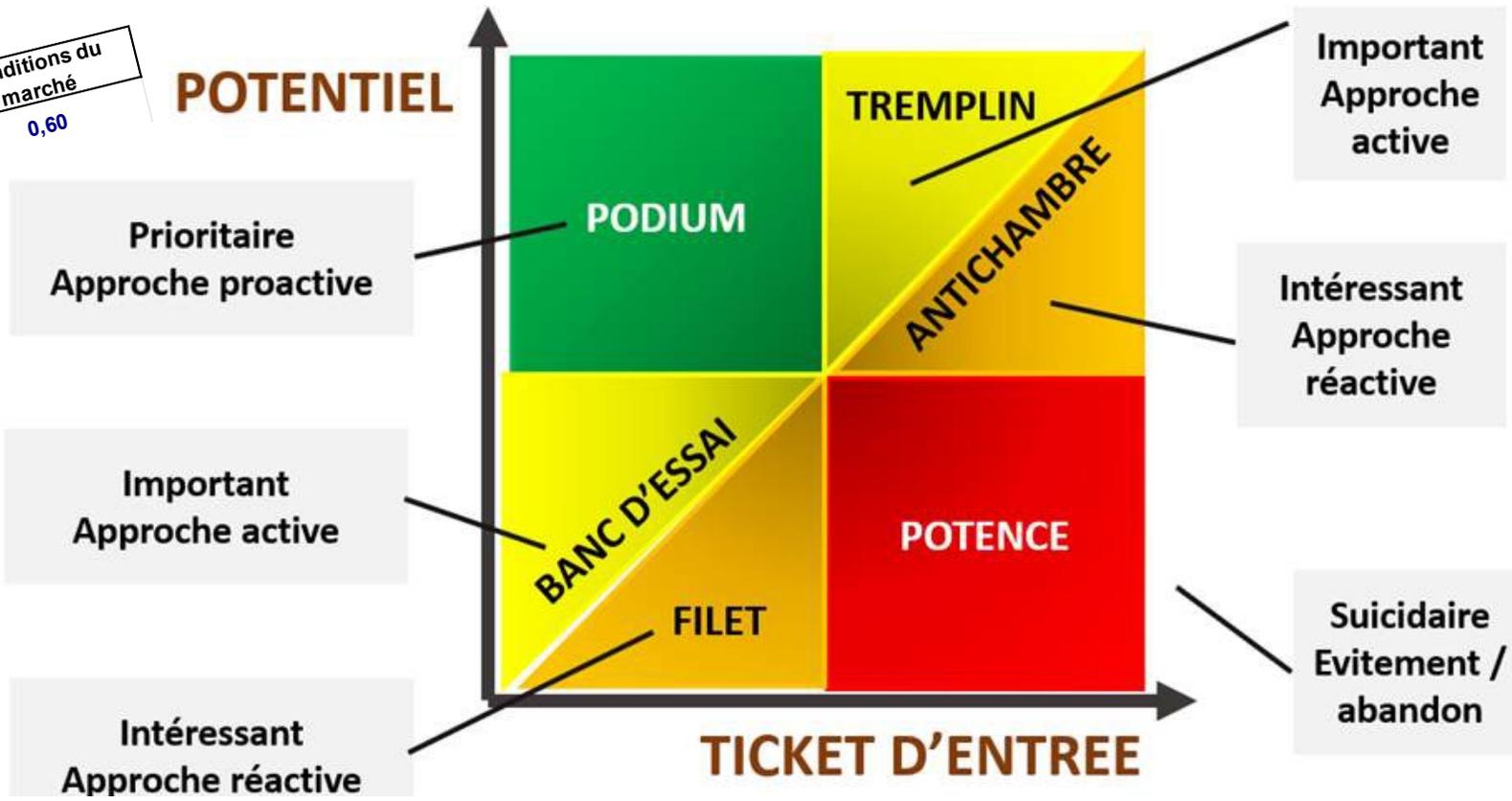
Moyens de transport

Réglementation

Potentiel

L'outil Triax

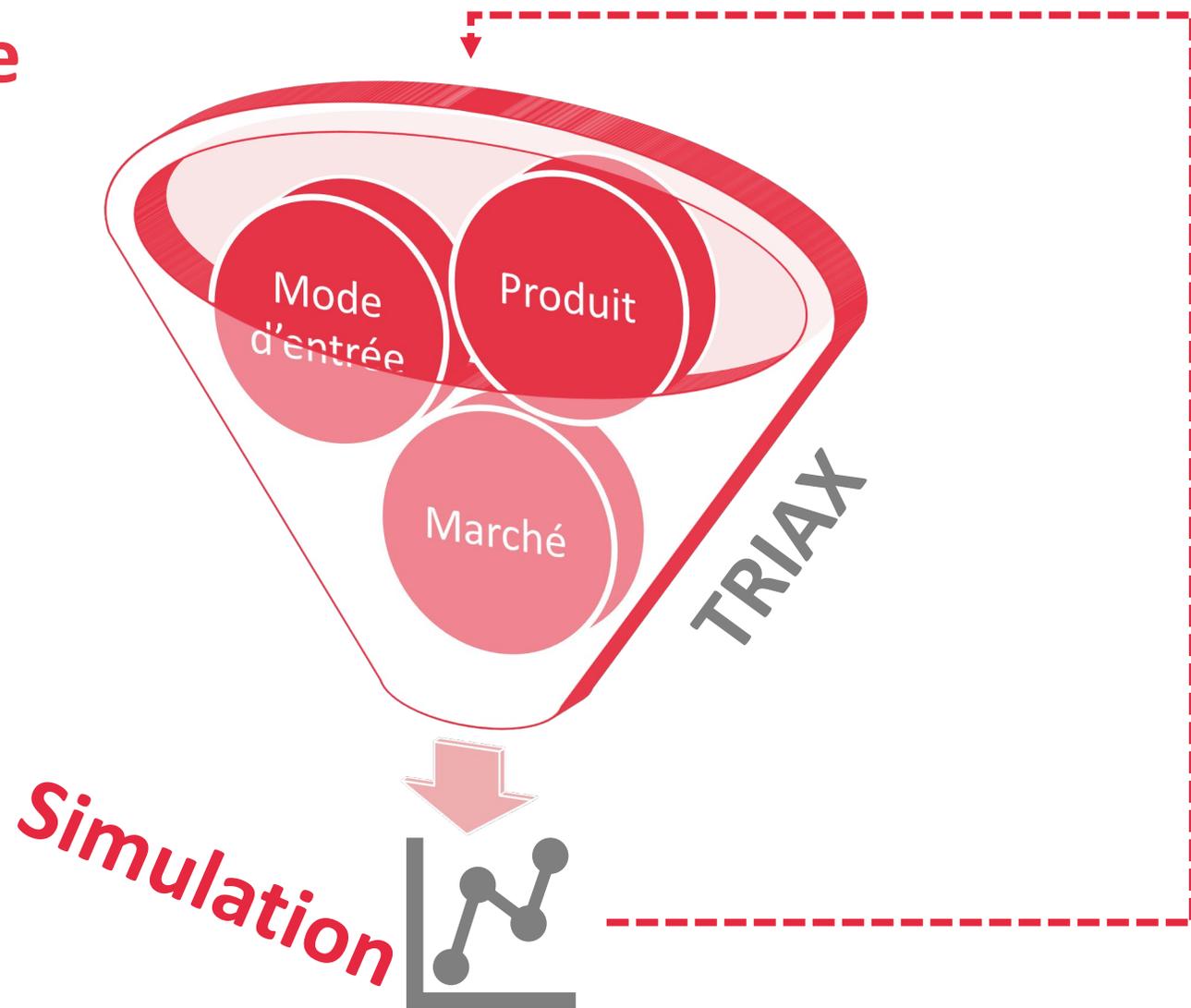
| | | | |
|-------------------------|----------|----------------------------|----------------------|
| POTENTIEL MARCHÉ | | | |
| Taille | Tendance | Pouvoir d'achat | Pérennité |
| 0,75 | 1,25 | 0,75 | 0,92 |
| TICKET D'ENTRÉE | | | |
| Coûts | Risques | Barrières concurrentielles | Conditions du marché |
| 0,50 | 0,50 | 1,20 | 0,60 |



L'outil Triax - mode d'entrée

Une réflexion itérative ...

... Pour ajuster le ticket d'entrée et le potentiel marché



Le diagnostic export pour une réflexion approfondie

Engager une réflexion créative Outil en ligne

| PROCESSUS MÉTIERS |
|------------------------|
| › Enjeux de direction |
| › Enjeux opérationnels |

| PROCESSUS COMPÉTENCES ET IT |
|-----------------------------|
| › Enjeux de direction |
| › Enjeux opérationnels |

| PROCESSUS ADMINISTRATIF ET FINANCIER |
|--------------------------------------|
| › Enjeux de direction |
| › Enjeux opérationnels |

| PROCESSUS MARKETING ET COMMERCIAL |
|-----------------------------------|
| › Enjeux de direction |
| ✓ Enjeux opérationnels |

🏠 Tableau de bord



4 processus
47 questions



<https://extranet.experts-comptables.org/article/diagnostic-export>

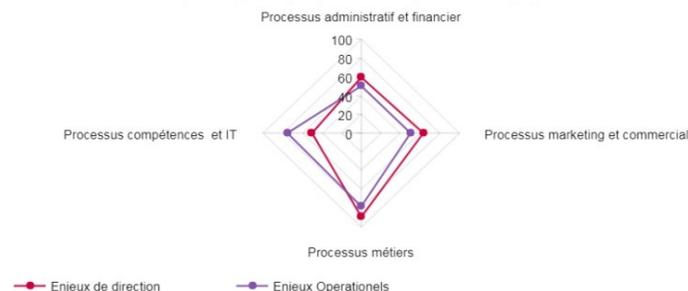
Le diagnostic export pour quelle utilité ?

Des actions concrètes / des graphiques simples et clairs

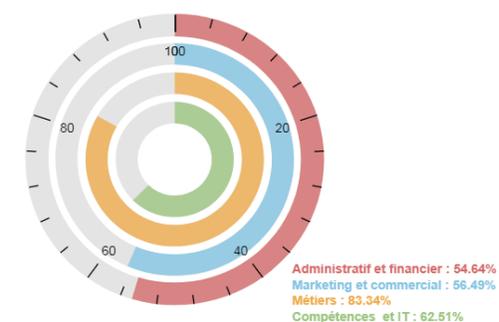
Oui, mais.

| Action(s) associée(s) | | |
|----------------------------------|---|--|
| | Voir fiche "orientations et axes stratégiques". | |
| | Analyser les potentiels des différents territoires. | |
| | Analyser la position des principaux concurrents. | |
| | Analyser les forces et les faiblesses de l'offre produit. | |
| | Définir un plan stratégique pour un développement export. | |
| | Affiner le plan stratégique export. | |
| | Définir un plan d'actions. | |
| Ajouter une action personnalisée | | |
| <input type="text"/> | | |

Capacité globale de l'entreprise à aller à l'export par processus et par enjeux (exprimée en pourcentage)



Capacité globale de l'entreprise à aller à l'export par processus (exprimée en pourcentage)



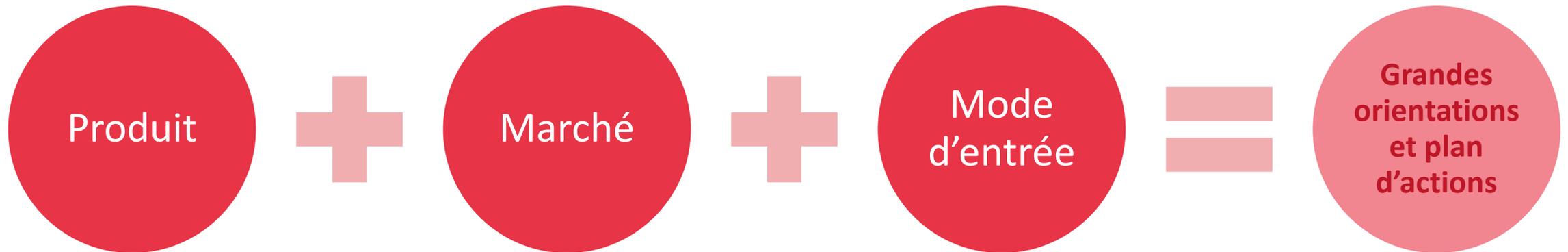
Capacité globale de l'entreprise à aller à l'export / international (exprimée en pourcentage)



Le diagnostic export pour une projection financière

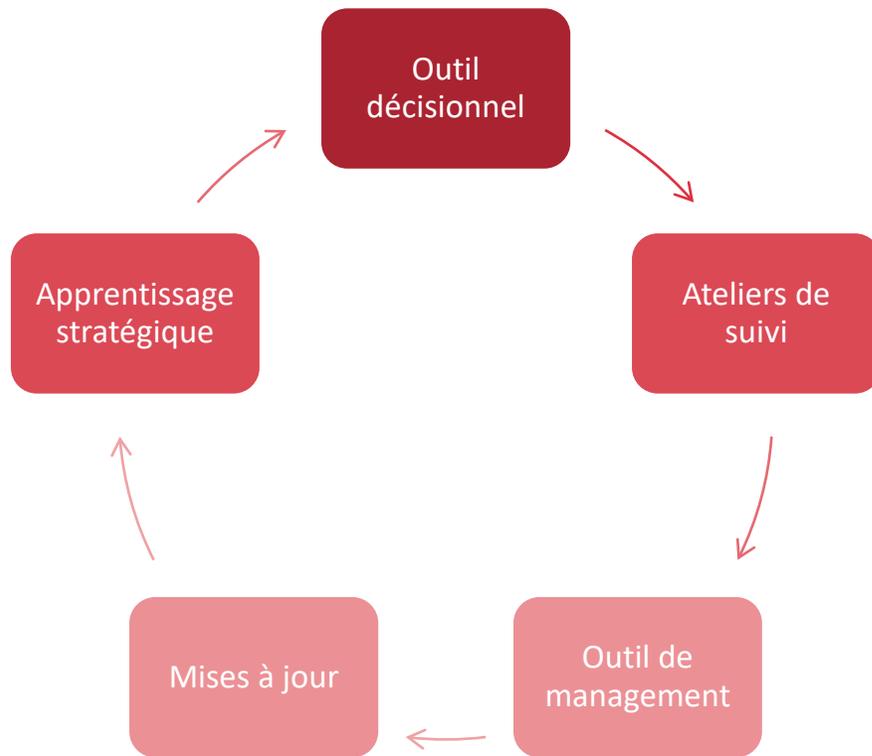
Une feuille de route

Un plan d'actions

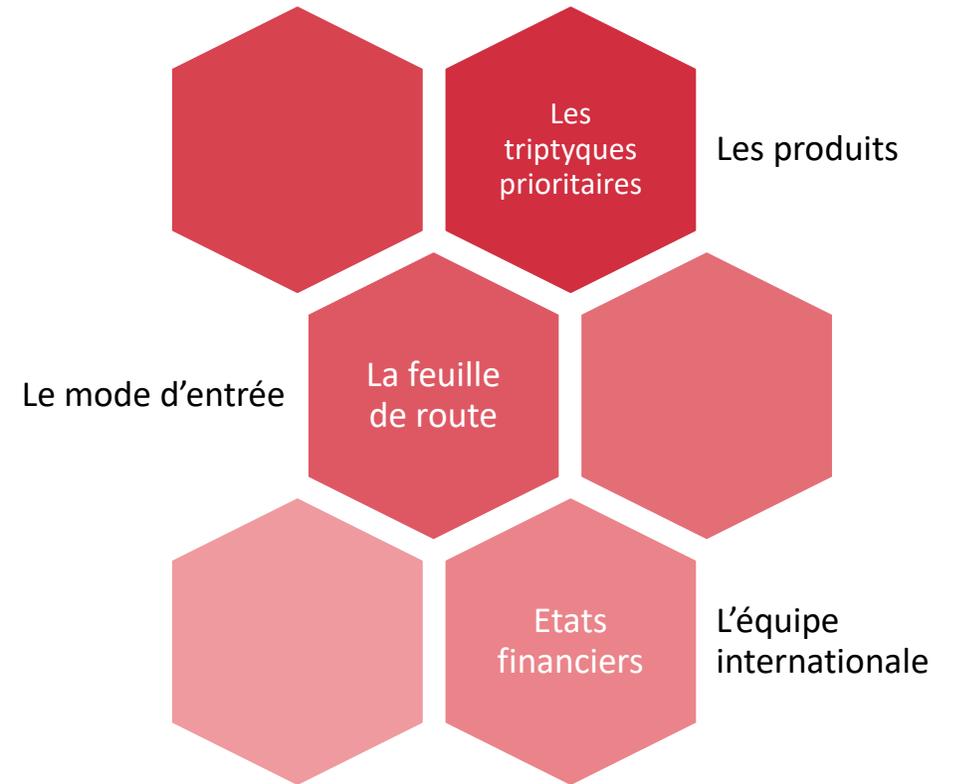


Un business plan international

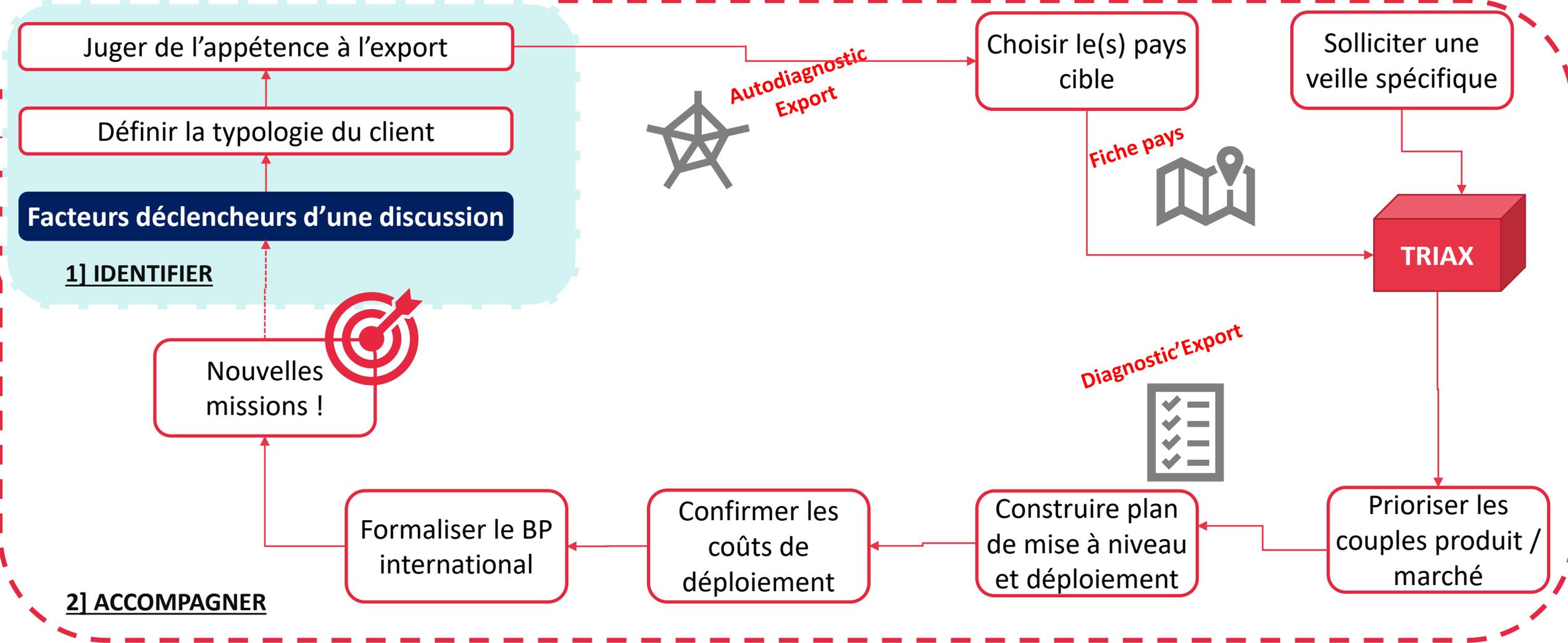
Outil de pilotage



Quel contenu ?



Une méthodologie à toute épreuve





Merci de votre attention !



Replays disponibles sur www.experts-comptables.fr



comite-mi@cs.experts-comptables.org