

ÉDITION  
SPÉCIALE

# GO

## ENTREPRENEURS

ORDRE DES  
EXPERTS-COMPTABLES

#GoEntrepreneurs

Organisé par  
**Les Echos  
Le Parisien**  
ÉVÉNEMENTS



# Comment disposer d'un business plan pertinent et trouver les financements adaptés à son projet ?

Mercredi 9 juin 2021 de 10h à 10h45

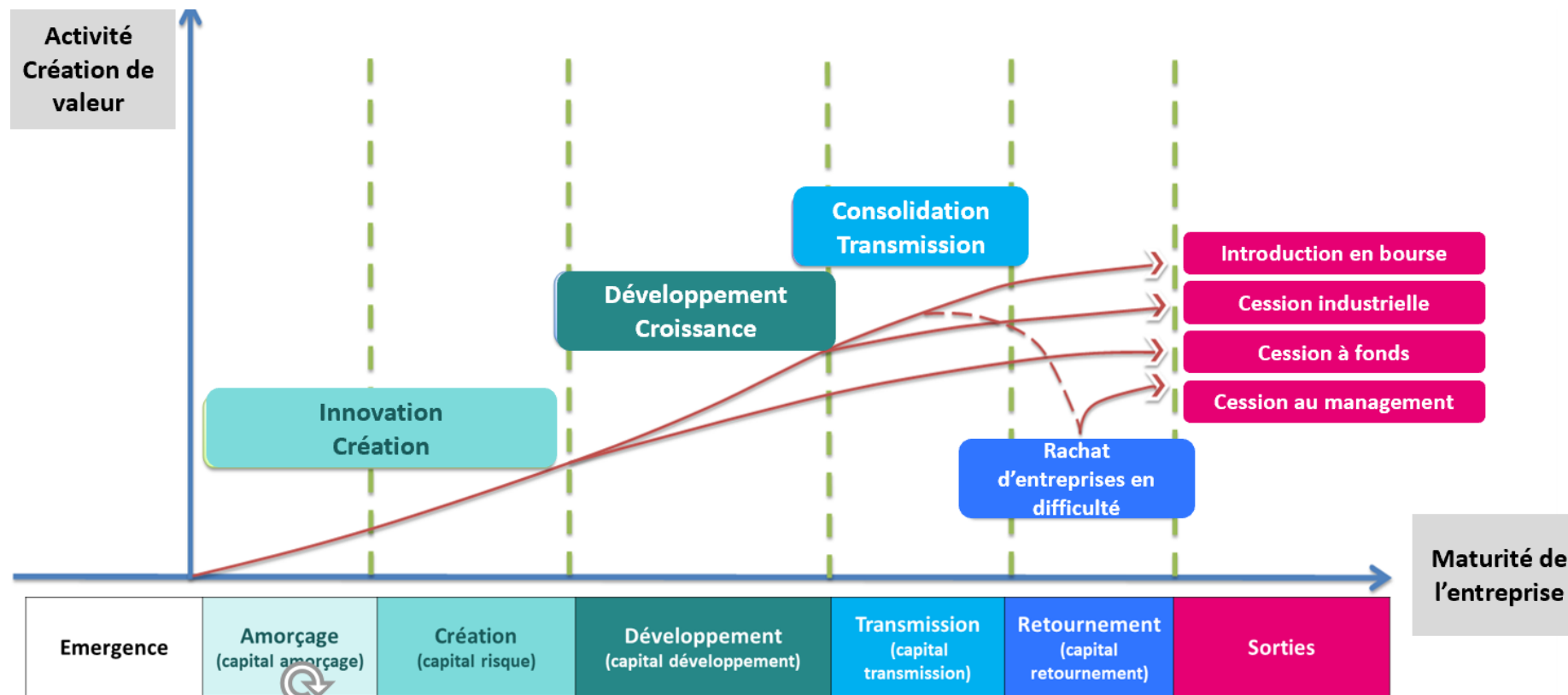
# Intervenants

- **Damien Dreux**, Vice-président du Conseil supérieur de l'Ordre des experts-comptables
- **Frédéric Guibert**, Directeur de la création et de l'entrepreneuriat chez Bpifrance
- **Anne Cécile Sarfati**, journaliste et présidente de la société Actually





A tous les stades de la vie de l'entreprise, le dirigeant manifeste le besoin d'être accompagné dans ses recherches de financement



# Arrêter son business model avant de se lancer dans l'élaboration de son business plan

## ■ Business model

- le business model ou modèle économique décrit les principes selon lesquels une organisation crée, délivre, et capture de la valeur
  - Le business model positionne l'entreprise au sein de la chaîne de valeur --> ses relations avec ses clients, fournisseurs et partenaires afin de générer du profit.
    - Business model traditionnel : production/vente – franchise
    - Business model de la nouvelle économie : plateformes collaboratives – Ecommerce – SaaS...

## ■ Business plan

- le business ou plan d'affaires est un document présentant la stratégie de l'entreprise et son plan financier



# Le business model doit rapidement déboucher sur un business plan

## ■ Points clés

- Certains éléments clés tels que le marché, la concurrence, les moyens humains et financiers (investissements) nécessaires au projet doivent avoir été appréhendés en amont dans le business model avant de débiter l'élaboration d'un business plan chiffré.

## ■ Intérêt du business plan

- Le business plan donnera aux financeurs (banquiers, fonds d'investissement,...) une image économique et financière de votre projet.

# Compte de résultat prévisionnel

Exemple de compte de résultat prévisionnel sur 3 ans  
(montants en €)

	Prévisions				Evolution N+1 / N
	N	N+1	N+2	N+3	
<b>A = Chiffre d'affaires</b>	1 340 490	1 446 705	1 461 172	1 475 784	+7,9%
Subventions d'exploitation					
1 = Achats consommés					
2 = Charges externes					
<b>B = Valeur ajoutée : A - (1+2) + subventions d'exploitation</b>	1 340 490	1 446 705	1 461 172	1 475 784	+7,9%
3 = Impôts taxes et cotisations diverses					
4 = Charges de personnel	321 000	332 000	325 621	332 014	
<b>C = Excédent brut d'exploitation : B - (3+4)</b>	1 019 490	1 114 705	1 135 551	1 143 770	+9,3%
5 = Dotation aux amortissements et provisions					
<b>D = Résultat d'exploitation : C - 5</b>	1 019 490	1 114 705	1 135 551	1 143 770	+9,3%
6 = Produits financiers					
7 = Charges financières sur dettes à moyen et long terme					
8 = Charges financières sur dettes à court terme					
<b>E = Résultat courant avant impôt : D + 6 - (7+8)</b>	1 019 490	1 114 705	1 135 551	1 143 770	+9,3%
9 = Produits exceptionnels					
10 = Charges exceptionnelles					
11 = Impôts sur les bénéfices					
12 = Participation					
<b>F = Résultat Net de l'exercice : E + 9 - 10 - 11 - 12</b>	1 019 490	1 114 705	1 135 551	1 143 770	+9,3%
13 = Dividendes ou prélèvements					
<b>G = Résultat non distribué : F - 13</b>	1 019 490	1 114 705	1 135 551	1 143 770	+9,3%
<b>H = Autofinancement : G + 5</b>	1 019 490	1 114 705	1 135 551	1 143 770	+9,3%



# Plan de financement

Exemple de plan de financement sur 3 ans (montants en €)

	N	N+1	N+2	N+3
Investissements	60 000			
Variation du Besoin en fonds de roulement		-600	450	-1 300
Remboursements d'emprunts		7 000	7 000	7 000
<b>TOTAL DES BESOINS</b>	<b>60 000</b>	<b>6 400</b>	<b>7 450</b>	<b>5 700</b>
Apport en capital social	30 000			
Apports en compte courant d'associé	10 000			
Souscription d'emprunts	50 000			
Capacité d'autofinancement		10 000	15 000	15 000
<b>TOTAL DES RESSOURCES</b>	<b>90 000</b>	<b>10 000</b>	<b>15 000</b>	<b>15 000</b>
<b>SOLDE DE TRESORERIE</b>	<b>30 000</b>	<b>3 600</b>	<b>7 550</b>	<b>9 300</b>



# Outils développés par l'Ordre des experts-comptables (1/2)

## ■ Aide à la création

### ○ Dispositif Business story

- Le dispositif s'adresse aux créateurs ou repreneurs d'entreprise et aux chefs d'entreprise, non encore accompagnés par un expert-comptable, ayant un projet de développement de leur activité.
- Le porteur de projet bénéficie de 3 rendez-vous offerts qui portent sur un ou plusieurs aspects de son projet
- Lien utile :
  - <https://www.business-story.biz/3RDVofferts>

## ■ Aide à la recherche de financement

### ○ Dispositif Crédit 200 K€

- Dispositif qui incite le chef d'entreprise à se rapprocher de son expert-comptable afin que ce dernier puisse effectuer, pour le compte de son client, une demande de financement pour tous types de projet, création et développement, reprise, renouvellement ou acquisition d'outils de production, autres investissements, croissance externe,...
- Lien utile :
  - <https://network.experts-comptables.org/financements>

# Outils développés par l'Ordre des experts-comptables (2/2)

## ■ Accompagnement

### ○ Annuaire de l'Ordre

- Cet outil permet de vérifier que le professionnel, à qui vous confiez votre comptabilité est un expert-comptable, est inscrit au tableau de l'Ordre.
- Lien utile :
  - <https://annuaire.experts-comptables.org/>



ÉDITION  
SPÉCIALE

# GO

## ENTREPRENEURS

ORDRE DES  
EXPERTS-COMPTABLES 

#GoEntrepreneurs

Organisé par  
**Les Echos**  
**Le Parisien**  
ÉVÉNEMENTS